



LE RENDEZ-VOUS DE LA BIOÉCONOMIE



AGRO-MATÉRIAUX



CHIMIE DU VÉGÉTAL



BIOÉNERGIES

*Automobile - Chimie - Cosmétique - Textile - Emballage - Bâtiment - Transports
Sport - Agroalimentaire - Pharma - Aéronautique - Ameublement - Design...*

LES RENCONTRES PROFESSIONNELLES DU BIOSOURCÉ

RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES

CONFÉRENCES

FORUM DE L'INNOVATION



www.sinal-exhibition.eu



Organisé par :



Avec le soutien financier de :



SINAL est cofinancé par l'Union Européenne. L'Europe s'engage en Champagne-Ardenne avec le Fonds Européen de Développement Régional.



En partenariat avec :



2 JOURS : 3 ÉVÉNEMENTS



RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES

Un concept de rendez-vous d'affaires préprogrammés facilite l'identification des nouvelles opportunités commerciales et technologiques. Ce système permet de rencontrer les interlocuteurs de votre choix grâce à la création d'un agenda personnalisé en amont de l'événement.



CONFÉRENCES

En complément de la convention d'affaires, les participants auront l'occasion de pouvoir assister à 18 conférences et tables-rondes afin de débattre et échanger avec les experts des secteurs.



PRIX DE L'INNOVATION

Pour mettre à l'honneur l'innovation et apporter un soutien à son développement, 2 Prix de l'innovation sont décernés. Un produit et un procédé seront récompensés lors d'une cérémonie, suivie d'un cocktail.

2100 Rendez-vous d'affaires

180 Sociétés participantes

COMPÉTENCES REPRÉSENTÉES

- Cultures
- Produits intermédiaires
- Equipements
- Conseil
- Matières intermédiaires
- Méthodes / Procédés
- Analyses, mesures
- Formation...

PROFILS DONNEURS D'ORDRES (à la recherche de solutions)

Dirigeants d'entreprises, Responsables R&D, Achats, Matériaux, Packaging, QHSE, Développement, Innovation, Développement Durable, Laboratoire, Biologistes / Chimistes... sans oublier les représentants des Collectivités Locales.

MÉTHODOLOGIE DES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES

1

FICHE DE PRESENTATION

À l'inscription, chaque participant remplit une fiche de présentation détaillée.

- Les acheteurs/donneurs d'ordres détaillent besoins, projets, prestations recherchées, budgets ...
- Les exposants/fournisseurs présentent leurs compétences, savoir-faire et secteurs d'intervention...

2

CATALOGUE DES PARTICIPANTS

Les fiches de présentation, classées dans un catalogue en ligne, sont adressées trois semaines avant la convention à chaque participant.

3

LE PLANNING DE RENDEZ-VOUS

Le programme prend en compte les choix et disponibilités de chacun et établit un planning personnalisé de rendez-vous que les participants reçoivent quelques jours avant la convention.

INSCRIPTION : <http://meetings.advbe.com/sinal/2017>

Ou contactez-nous: +33 1 41 86 41 47 – sinal@advbe.com