



La SATT Nord est un investisseur spécialisé dans l'innovation technologique.

A l'interface entre les laboratoires de la recherche publique et les entreprises, nous avons un accès privilégié aux compétences et inventions des chercheurs publics des Hauts de France et de Champagne-Ardenne.

Nous transformons les découvertes scientifiques du domaine de la santé, de l'environnement et du numérique, en produits et services destinés à améliorer notre vie de tous les jours : médicaments, logiciels, matériaux performants, puces pour l'intelligence artificielle, énergie de demain...

Vous voulez contribuer à changer notre quotidien par l'innovation ? Rejoignez-nous pour protéger, financer et accompagner ces projets novateurs qui seront adoptés par des entreprises ou donneront naissance à des start-up ! Nous recrutons un/une :

Analyste Marketing H/F

CDI basé à Lille

Description du poste :

Rattaché(e) au Bizdev leader des Business Units spécialisées dans les domaines de la chimie verte, du numérique, des sciences humaines et sociales et sciences de l'ingénieur, vous intégrez une équipe de 8 personnes, y compris vous.

Vous travaillez au quotidien avec les business developer pour apporter votre appui aux équipes dédiées aux projets d'investissements technologiques. Ses équipes sont composées d'un(e) chef(fe) de projets, au contact des chercheurs et en charge de détecter les innovations potentielles, d'une ingénieure propriété industrielle, d'un(e) juriste et d'un(e) business developer.

Vous participerez au transfert d'innovations technologiques vers le monde économique privé et serez chargé(e) :

- De mettre en place des actions de communication directe adaptées sur les opportunités qu'offrent nos projets : posts sur les réseaux sociaux, partage/réalisation de vidéos, participation à des salons/conférences, ...
- De réaliser des études et veille de marché afin de valider l'attractivité de nos technologies et déterminer leur positionnement sur le marché pour fournir des recommandations aux équipes projets ;
- Sur la base des fonctionnalités de la technologie, de développer des supports de présentation, fiches descriptives, permettant de présenter les cas d'usage répondant aux besoins du marché ;
- D'assurer un soutien commercial actif allant de l'identification efficace de prospects (utilisation d'outils tels que LinkedIn Sales, MIKE, ...) jusqu'à la participation au premier rendez-vous aux côtés des business developer.

Vous participerez également à la structuration et à l'optimisation de l'activité commerciale et serez chargé(e) :

- D'identifier et animer un réseau de contacts privilégiés à informer des projets de notre portefeuille (ex : responsable innovation grands groupes, PME à haute intensité technologique, ...).
- D'identifier, sur la base de votre veille marché et à partir d'un regroupement de technologies de notre portefeuille, les verrous technologiques auxquels sont confrontées les entreprises du domaine et de mettre au point des documents qualitatifs permettant de présenter la plus-value de notre portefeuille de technologies en fonction de ces verrous (ex : livre blancs).

- D'identifier les filières clefs ou d'intérêts (point de vue macro) et de construire, par filière, les argumentaires et outils d'aide à la prospection et à la communication pour démontrer la valeur de nos technologies (verrou + réponse).
- De réaliser des études prospectives plus larges sur des domaines stratégiques pour l'entreprise en lien avec les sciences pour l'ingénieurs et l'environnement. Et présenter régulièrement à l'équipe vos analyses.

Votre profil :

De formation supérieure scientifique (Bac+5), couplée à une formation ou une expérience marketing/commerciale/gestion de l'innovation, vous avez un bon esprit d'analyse qui vous permet de comprendre votre marché comme les données chiffrées avec lesquelles vous travaillez, vous permettant ainsi de proposer les actions les plus pertinentes.

Vous justifiez d'une première expérience dans des fonctions similaires idéalement dans le secteur de la recherche et du développement.

Vos atouts ?

Véritable aisance à l'orale ainsi qu'à l'écrit, esprit d'équipe et de synthèse ! Vous avez naturellement une curiosité pour les sciences. La maîtrise de l'anglais est un impératif pour ce poste.

Poste basé à Lille (à proximité de la Gare Lille Flandre), déplacements à prévoir.

Nous vous offrons :

- de participer au développement d'innovations technologiques dans un dispositif unique en France : notre entreprise intervient sur l'ensemble de la chaîne de valorisation de la recherche, de la détection de la technologie à son transfert au monde économique ;
- de travailler au sein d'une PME à taille humaine (70 personnes) et dynamique ;
- de bénéficier d'un accompagnement individualisé à votre arrivée pour faciliter le plus possible la prise en main du poste (parcours d'intégration, mentorat et formations selon profils...) ;
- d'avoir des conditions de travail favorables grâce à notre politique de télétravail (2 jours par semaine possibles) ;

Rémunération : selon profil et expérience.

Prise de fonction : selon disponibilités.

Contact : Jessica KIAMOUCHE - Responsable RH - Jessica.Kiamouche@sattnord.fr – Réf : 2023-AM