

# Appui à la négociation de contrats



La SATT NORD propose un appui à la négociation de contrats (projets de recherche ou exploitation de résultats de recherche avec des entreprises). Hors projets de maturation engagés par la SATT Nord.

## L'appui à la négociation se déroule en 4 phases :

- 1 Définition des enjeux pour le donneur d'ordre et analyse des retombées attendues pour les autres parties,
- 2 Négociation des principaux points du futur contrat avec l'ensemble des parties prenantes,
- 3 Rédaction et validation, en relation directe avec les parties prenantes, des contrats liés soit à la recherche partenariale contractuelle et collaborative, soit à l'exploitation de résultats de recherche,
- 4 Elaboration et négociation des aspects financiers / évaluation économique / retours financiers.



## Il implique un outil juridique adapté :

- Accord de confidentialité,
- Accord de transfert de matériel,
- Contrat de prestation de service,
- Contrat de sous-traitance,
- Contrat de collaboration de recherche,
- Accord de consortium,
- Accord de copropriété,
- Mandat de valorisation,
- Contrat de concession ou de cession de licence de brevet ou savoir-faire...

## La SATT Nord propose 3 niveaux de service :

- > **Négociation**: En amont à la rédaction du contrat.
- > **Rédaction de contrat**: Prise en charge de l'étape de rédaction juridique une fois les principaux points du futur contrat préalablement négociés par l'établissement avec l'ensemble des parties prenantes.
- > **Relecture de contrat**: Intervention ponctuelle en fin de chaîne pour avis juridique.



*Pour toute tarification, merci de bien vouloir prendre contact avec nos services.*

Christine Useille  
Directrice relations  
institutionnelles  
[christine.useille@satt nord.fr](mailto:christine.useille@satt nord.fr)